

SUCHEN SIE EINE NEUE **HERAUSFORDERUNG?**

Dann lesen Sie jetzt weiter ...

Sie passen in unser Team, wenn folgende Aussagen auf Sie zutreffen: Wir möchten mit Ihnen den Markt neu aufrollen. Sie wollten schon immer bei dem Technologieführer erfolgreich mitarbeiten und das Wachstum eines Unternehmens aktiv mitgestalten. Sie organisieren sich selbstständig und haben einen hohen Grad an Eigenverantwortung.

Sie finden ein attraktives Umfeld mit täglich neuen Herausforderungen und spannenden Aufgaben. Es erwartet Sie ein zukunftsorientiertes Unternehmen mit hochmotivierten Kollegen, die darauf brennen, den Markt neu zu sortieren.

Werden Sie Teil eines starken Teams!

Für unseren Standort Nürnberg suchen wir ab sofort einen ➤ **Regionalvertriebsleiter im Außendienst (m/w/d)**

Ihre Aufgaben:

- Aktive Betreuung von Bestandskunden und Neukundengewinnung
- Führen von Verkaufsverhandlungen für unsere technisch sehr anspruchsvollen Produkten bis hin zum Vertragsabschluss
- Bearbeiten von Kundenanfragen und –aufträgen
- Verfolgen und Betreuen von Aufträgen im Bereich der Auftragsabwicklung hinsichtlich Fertigungsfortschritt, Liefertermin und technischen Änderungen
- Mitwirken bei Messen

Ihr persönliches Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches Studium (z.B. Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen) oder eine vergleichbare Ausbildung
- Erfahrungen im technischen Vertrieb von technisch anspruchsvollen Produkten wünschenswert
- Kundenorientierung, hervorragende Verkaufstechniken und Verhandlungsgeschick
- Hohe Eigenmotivation, Einsatzbereitschaft und hoher Verantwortungsgrad
- Belastbarkeit, Teamfähigkeit und sehr gute Kommunikationsfähigkeiten

